

TRANCHEUSES, UN MARCHÉ BOOSTÉ PAR LES RÉSEAUX COM

CES DERNIÈRES ANNÉES, LES TRAVAUX DE POSE DE RÉSEAUX DE COMMUNICATION ET NOTAMMENT DE FOURREAUX POUR LA FIBRE OPTIQUE, ONT ENTAMÉ UNE ACCÉLÉRATION IMPORTANTE EN FRANCE. « ENFIN ! », DIRONT CERTAINS, CAR LES ATTENTES SONT GRANDES ET LA TÂCHE DIFFICILE. CECI DIT, LE GOUVERNEMENT A TRANCHÉ AVEC LA MISE EN PLACE D'UN PLAN THD QUI DEVRAIT VOIR 100 % DU TERRITOIRE CONNECTÉ À L'HORIZON 2022. ALORS POUR RÉPONDRE À CETTE MONTÉE EN PRESSION QUI A DÉJÀ COMMENCÉ À BOOSTER TOUT UN SECTEUR D'ACTIVITÉ, COMMENT LES FABRICANTS DE TRANCHEUSES SE SONT-ILS POSITIONNÉS SUR LE MARCHÉ, ET COMMENT ESPÈRENT-ILS SAISIR LES OPPORTUNITÉS ?

Pour le français Risa, qui fabrique des matériels dédiés à la pose de réseaux secs et humides, le développement des travaux de pose de réseaux de communication a forcément été un facteur d'accélération de son activité. Non seulement parce que c'est son premier métier, mais aussi parce qu'il a toujours développé des machines compactes, dites « urbaines », et ce depuis une vingtaine d'années. La trancheuse RT200 avec un encombrement réduit (largeur de 1,7 m) vient d'ailleurs d'être réintégrée dans cette gamme compacte,

répondant ainsi à cette demande accrue en compacité. « *Nous bénéficions de l'accélération du marché de la pose de réseaux de communication, pour plusieurs raisons* » débute Martial Pautrat, directeur commercial de Risa.

« *D'abord, parce que nous sommes un constructeur français très spécialisé dans ce métier, et que nous avons la capacité de fournir du matériel à la fois pour de la pose de réseaux aérien et souterrain, c'est un plus* » confirme-t-il. Risa a donc développé un savoir-faire qui lui permet d'être sur 2 tableaux, ce qui par rapport au déploiement de la fibre posée à la fois en

souterrain et en aérien, va s'avérer un atout supplémentaire. « Du coup, nous avons réadapté une de nos foreuses aux métiers de la fibre, la G2T, qui est une petite grue de forage qui va permettre de poser la fibre en réseau aérien » précise le responsable.

LE MODÈLE AMÉRICAIN, UNE LONGUEUR D'AVANCE

La marque américaine Ditch Witch doit son savoir-faire en trancheuses dédiées à la pose de réseaux

souterrains, à sa longue expérience dans son pays d'origine, les États-Unis, un pays largement « connecté » depuis déjà des années, puisque ce sont les opérateurs eux-mêmes qui ont la charge financière des travaux de déploiement. Une différence avec la France, où le financement incombe aux collectivités. « *Ici, en France, les choses sont un peu plus compliquées dans ce secteur* » avoue Fabrice Lavaud, directeur commercial au sein de l'importateur et

Risa propose des machines compactes et puissantes, mais aussi, tout un panel de produits qui permettent des performances soit en chaîne, même très étroite, soit avec des roues, pour le métier de la pose de fibre optique.

Martial Pautrat, Risa

« *Nous accompagnons nos clients dans leur démarche afin qu'ils puissent également se projeter sur leurs futurs marchés grâce à nos machines* ».



Les trancheuses Ditch Witch sont des machines éprouvées et développées depuis longtemps, notamment aux Etats-Unis.

distributeur de la marque Ditch Witch en France.

« Pour nous, ces travaux de pose de réseaux fibrés sont presque classiques tant nos matériels sont éprouvés et développés depuis longtemps » insiste encore le directeur commercial, rappelant au passage que Ditch Witch s'est associé à un poseur de fibres américain pour développer ses machines, il y a plus de 10 ans aux États-Unis.

Dernièrement, le constructeur a apporté des améliorations sur son modèle de micro trancheuse qui concernent le chargement des déblais : « Nous avons utilisé des systèmes d'aspiration pour charger les matériaux au lieu de faire de la dépose droite-gauche classique, poursuit Fabrice Lavaud. C'est une adaptation que nous avons proposée pour pouvoir mieux répondre au marché français, précise le responsable. La trancheuse va pouvoir fonctionner en autonomie, ce qui évite les arrêts, même si certains préféreront laisser les matériaux extraits sur le côté et l'évacuer ensuite avec des mini-chargeuses. »

« LE VOLUME N'EST PAS LE MÊME »

Il y a déjà quelques années que Risa développe des machines pour la pose de réseaux de communication : « La trancheuse RT170 et la roue SC550 datent déjà de plus de 10 ans, rappelle Martial Pautrat,

nous l'avons améliorée et adaptée sur nos différentes machines. » Alors, si le constructeur était déjà sur ce créneau, avec une gamme performante adaptée à ces travaux, la différence, c'est qu'aujourd'hui, il profite d'une certaine hausse du volume. « Nous faisons des machines compactes et puissantes, utilisables en milieu urbain et extra-urbain, mais aussi, tout un panel de produits qui permettent des performances soit en chaîne, même très étroite, soit avec des roues, pour le métier de la pose de fibre optique. Nous avons toujours conçu des équipements pour travailler droit, peu profond, comme sur les réseaux de communication ». Le constructeur a tout de même relevé quelques demandes particulières ces dernières années de la part de ses clients, comme des machines plus petites, avec un peu de déport, mais aussi, des machines ergonomiques, aux normes en vigueur, qui seront proposées cette année en Stage V.

DE NOUVELLES PISTES

« Par rapport à la spécificité de nos machines, nous sommes également présents sur le marché de la nanotrancheuse. Nous avons 5-6 modèles adaptés pour ce type de routes, pour ouvrir par exemple,

du bord de chaussée à une partie privée, pour raccorder un immeuble au fond d'une cour où on est à des profondeurs à 30 cm et sur des largeurs de 1,5 à 2 cm » explique Fabrice Lavaud.

Le directeur commercial assure que les volumes de ventes sont restés constants ces dernières années, puisque ses machines étaient déjà utilisées pour de la pose de réseaux classiques. « La fibre n'a pas fait énormément évoluer nos ventes, un petit plus, mais c'est tout. Par contre, le marché du forage dirigé est en train de se réveiller, avec notamment des commandes qui vont concerner les micro-forieuses, des machines pour éviter de couper les enrobés » ajoute Fabrice Lavaud. Ainsi, le développement de techniques sans tranchées comme le forage dirigé, pourrait bien venir, dans certains cas, en soutien des travaux, surtout lorsqu'il est question de solutions moins coûteuses... Ditch Witch compte bien rester très attentif à ces évolutions.

L'ATOUT MAÎTRE : LA POLYVALENCE

Le véritable atout du constructeur Risa, c'est avant tout la polyvalence de ses machines, c'est là qu'il a sa carte à jouer, comme l'explique Martial

Fabrice Lavaud, Ditch Witch

« Pour nous, ces travaux de pose de réseaux fibrés sont presque classiques tant nos matériels sont éprouvés et développés depuis longtemps ».

Pautrat : « Aujourd'hui, sachant que nos clients souhaitent investir dans l'achat d'une trancheuse pour déployer les kilomètres de fibre qu'on leur demande de poser, et sachant qu'une trancheuse est un investissement important, nous les accompagnons dans leur démarche afin qu'ils puissent également se projeter sur leurs futurs marchés grâce à nos machines. En effet, ils peuvent adapter différents équipements de tranchage soit pour faire du réseau sec ou du réseau de communication (fibre) soit pour ouvrir jusqu'à 2 m de profondeur, pour la pose de réseaux d'adduction ou d'assainissement. Notre capacité d'adaptation ainsi que nos machines extrêmement versatiles, et plus particulièrement les trancheuses, sont aujourd'hui nos atouts sur ce marché » poursuit-il.

Veronica Velez

